

秉臣汇

BCDT INSIDE NEWSLETTER

馬年吉祥



病中感悟

年终岁尾之际，突如其来的一场不大不小的病痛，打乱了年底的工作计划。原本的会见外商和商学院的面试都被迫推迟，当时身体的状况实在无法应付那些平时根为正常的状态。在入院诊疗直至逐渐康复的20天时间里，恰好可以自己梳理一下其间的感悟。

一、生病是一种报应。这句话听上去好像有些宗教的色彩乃至悲观，实则不然。人生的很多时间可以争取得到一阵子，却不能争取到一辈子。过去的一年之中，我每天一个城市的飞行出差，有时候甚至每天两个城市的奔波，像早上飞到太原，下午从太原飞到成都的这样行走时有发生。自恃体能充沛而不顾辛劳。到年底才发现，每个月靠这样“挤”出来的时间，由于一场病痛，在年底的时候，都还给了上天，甚至还附带了几天利息。而今这样的生病，也正是给自己的健康敲响了警钟。一场这样的状态提醒自己，这是一个警告。

二、生病是一场修行。一生之中的很多体会只有自己亲身经历了才会真正的懂得和领悟，否则很难靠别人的点化而明白。其中的原因是俗人很少具备彻悟的慧根，也很难遇到名师。这也是为什么很多宗教派别里面都有信徒用“苦行”的方式寻求大彻大悟，在生病的过程之中，可以很容易自己和自己对话，当身体不能够听任自己的使唤而只有意识在游走的时候，思绪便信马由缰开来。而这个修行也是要付出很大的代价的。

一个活力充沛的人，首先是要一个健康的身体。否则一切将会成为无源之水，无根之木。同时，在同样多的时间之中，能够很好的计划自己的人生和调整利用工作效率，对于职场中人至关重要。**时间不是“挤”出来的，是“算”出来的。**

——郭光硕

美好的明天属于你和我

亲爱的同事们：

充满挑战，探索和收获的2013年即将远去，满怀着向往、激情、希望的2014年正在向我们走近。

在过去的2013年大环境的影响令人始料不及，我们也遇到了种种的挑战和困难。但是在全体同仁的共同努力下，我们收获了业绩的增长，也收获了更多地肯定与信任。

2014年对于我们将是一个凤凰涅槃的过程，对此，我们需要有新的思考和新的战略。在互联网经济日新月异环境中，怎样做好百货店及专卖店的特色，以消费者为中心的服务意识，积极致力于渠道建设，积极探索经营模式的创新，将是我们的工作重点。

在不同寻常的2014年，希望我们依然可以相互理解与配合，有大家的信任和团结，用我们的热爱和努力，缔造属于我们的美好明天！

销售部 Maggie



RIMOWA出展 “去哪儿网2013年答谢晚宴”

2013年12月19日，RIMOWA受邀
 出展“携手·梦圆·行天下”去哪网2013
 年度合作伙伴答谢晚宴。晚宴于12月19日
 晚在北京柏悦酒店举办，RIMOWA展台被
 安排在鸡尾酒会区域的中心位置，展品以
 金属系列为主，并配以聚碳酸酯产品的几
 款颜色。

“去哪儿”作为中国第一个旅游搜索引擎，其使命是聪明地安排消费者的旅行，竭力为消费者提供最全面、性价比最高的产品、可靠的服务和便捷的技术工具。这与RIMOWA的品牌魅力不谋而合，时尚，高科技，高质量的RIMOWA行李箱一定能够“聪明你的旅行”，与顺应现代旅行者出行需要的在线旅游搜索引擎共同打造高品质的生活方式。



圣诞特卖会

为了回馈各界媒体长久以来对RIMOWA的支持和厚爱，总部决定举办首次RIMOWA圣诞特卖会，2013年12月19至21日，于汉威大厦的北京办公室以及12月23日-25日于远洋国际广场的上海办公室，各为期三天。

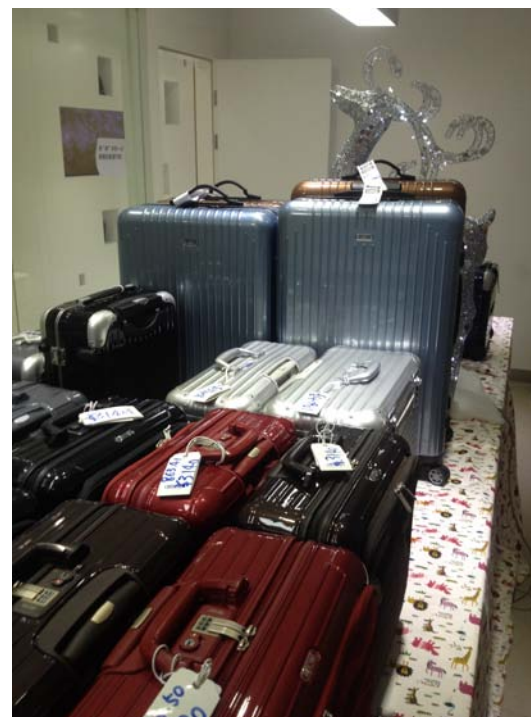
通过精心布置，汉威会议室显得圣诞气息浓郁，无论是门口挂满彩球的圣诞树，还是主会场背墙上漫天的雪花，亦或是桌子上伫立的圣诞麋鹿，都衬托着RIMOWA各线产品的琳琅满目和精良做工。

北京卖场客流量达到日均**230**人次，销售出近**600**只旅行箱。远远超出预期的客流曾几度在办公室外排起长长的队伍并凭号入场，在此感谢销售部和人事部对此次活动在人力等各方面的大力支持，芳草地店长沈玉伟在值班当天肠胃严重不适，但他仍坚持到最后收工才去医院就诊，在此特别感谢！上海地区也是全体总动员，加班加点，克服特卖货品配送以及卖场空间有限等等困难，日均客流量达**150**人次，销售量达到约**400**只。

特别鸣谢（排名不分先后）：李振东、王健、刘安妮、杜庆、修磊、沈玉伟、孙禹
黎雪、王雪、北京办公区、上海办公区、及各区协助调货的同事们



——市场部





外派在三亚美高梅店的十天

当接到公司通告派我去三亚店支援的时候，感觉有些突然，毕竟听说过有些优秀的店长去过，没想到这次是我！而且也是第一次自己一个人在外面，心里既高兴又忐忑，高兴的是感谢公司对我的信任和肯定，忐忑的是不知道我去的这几天里能不能达到所预计的效果，我想在这仅有的时间里做到最好，最起码也要把自己所知道的和了解的分享给店里每一位同事，一定要对得起公司的信任和付出！

对于三亚的了解都是在电视上，它位于海南岛最南端，是热带滨海的旅游城市，又被称作“东方夏威夷”，店铺位于亚龙湾美高梅5星级酒店，酒店的客人也是相当有经济实力的，在这里每天都能看见不少客人拿着RIMOWA的箱子，每当看到这些场景，心情不免总是更加愉悦和自豪。

在三亚美高梅店的这些天，我和同事们一起努力，从最基本的系列、颜色、结构、材质、历史、特点、卖点、再到销售演练、试卷、讨论销售中遇到的问题、逐一讨论，每人必过，大大的提高了销售中的技能和技巧。三亚店的同事都非常认真的对待和学习，虽然都是90后年龄相对较小，认真的对待工作的精神使我又看到了刚刚进入公司时候的自己！她们每一个人都很善良、真诚、淳朴的性格给我留下了深深地印象！十天的时间在不知不觉中就过去了，也就意味着要回程沈阳了！有些恋恋不舍，也有些想念家乡！无论怎样

感谢公司给予我这样历练和学习的机会，也感谢三亚店的同事，小力、海伦、欣怡、蝴蝶，是你们让我收获了真诚和希望，2014年即将来到，相信你们在新的台阶上能有新的高度！

沈阳万象城店长 张一冰
2013年12月31日凌晨

新员工入职感想

我来到RIMOWA虽然只有半个月的时间，但在这短短的半个月里，让我感到加入RIMOWA是幸运的。能成为公司的一员，我感到无比自豪，相信这种自豪感将使我更有激情的投入到工作中。

作为一名进入一个全新工作环境的新员工来说，尽管在过去的工作中积累了一定的工作经验，但刚进入公司，难免还是有点压力。为了能让自己尽早进入工作状态和适应工作环境，有问题及时请教同事，积极学习工作所需要的各项专业知识，努力提高自己的，这段时间我学了RIMOWA的专业知识，过得非常充实和快乐，再累也是值得的！

对于我来说，RIMOWA是一个区别于以往的新环境，所接触的人和事物一切都是新的。作为新员工，我会去主动了解、适应环境，同时也要将自己优越的方面展现给公司，在充分信任和合作的基础上会建立良好的人际关系。除此之外，我还要时刻保持高昂的学习激情，不断地补充知识，提高技能，以适应公司发展。在工作中我可能会有迷惑和压力，但是我相信只要能端正心态、有十足的信心勇敢地走下去。社会在发展，信息在增长，挑战也在加剧。我不仅要发挥自身的优势，更要通过学习他人的经验，来提高自己的素。

RIMOWA的发展目标是宏伟而长远的，公司的发展就是我们每个人的发展，我相信我有能力把握机遇，与RIMOWA一起迎接美好的未来。

三亚美高梅-胡蝶飞
2013年12月30日



用我们的专业，创造属于我们的明天

我是2010年入司的，算算到现在已经3年多了，在公司也算是老员工了。这三年我见证了公司成长的风风雨雨，自身也在不断地变化着，成长着。

我们都有自己的理想，有了理想，我们的生活才有方向，奋斗才有目标。为了实现理想，我们要付诸行动，如果不实施于行动，那就是幻想，空想和妄想。RIMOWA就是最好的平台。它可以是你成功的铺垫，也可以是你成功的一个跳板，充分发挥光与热的舞台。

以下是我在销售中一个小故事，与大家分享我的销售心得：

我一直觉得想让顾客购买你的产品，首先要先让她（他）了解品牌，2013年12月的一天一位衣着样貌极普通，甚至可说是不修边幅的顾客，他很随意的看着各种品牌，而此时大多数销售员并未搭理他，他走到RIMOWA专柜时我礼貌的与他打了招呼：先生下午好，他没有回应的看着箱子，我试图询问并了解他的需要，可依旧没有回应，他只是按了按箱子，我走上前微笑对他讲解了RIMOWA旅行箱的品牌，及各种材质与它独特的性能，以打消他的疑虑，他的回答竟是外面有很多卖类似这种旅行箱的，这时我又微笑的说：您能说是一样的吗？RIMOWA旅行箱是世界的典范，每一款产品的设计，与性能都是独特的，其他品牌可以模仿它的外观，但无法模仿RIMOWA卓越的品质，独特的性能，在对顾客的耐心详细的讲解与介绍了几款货品后，顾客决定购买TITAN56的登机箱，并且对我的服务表示了赞扬与认可。对于这个案例我想说明的是我们要用优质的服务态度，迎接每位顾客，并让每一位顾客了解并认知RIMOWA这个品牌，当然这离不开在公司每一位同事同仁的贡献。

最后，祝愿我们的公司业绩蒸蒸日上，创造一个又一个辉煌；也祝愿每一位同事同仁，在RIMOWA的理想道路上获得成功，走得更远

哈尔滨卓展 袁野 2013年12月30日



新员工感想

随着时间的推移，有幸来到RIMOWA这个大家庭已经一年多了，公司平等融洽的氛围给我的感触颇多。在这岁末更新之际，谈一点自己的小感想，与大家共享。

杭州是个钟灵之地，在这里，每个同事之间都喜于沟通，工作需要配合，那么就必须沟通，只有人与人、部门与部门间相互配合团结在一起，才能提升工作效率，进步更快！自我的进步与完善是至关重要的，从自己开始改造，适应公司的环境及发展模式，做到力求完美，精益求精。

现在，我越来越热爱我的工作，领导的关心，同事的帮助，通过自己的努力，我在一点点的进步。但正所谓“水不流则腐，人不进则退”，在今后的工作中，生活中我将加倍地学习，不断地提高自身的素质，同公司一起成长。

杭州大厦店：彭丽丽

《分手大师》



由邓超、俞白眉联合导演，“爱情超喜剧”《分手大师》目前正在北京热拍，电影改编自俞白眉经典同名爆笑话剧，并由，邓超、杨幂主演，致力打造“史上最蠢却感人至深的超级喜剧”。据小编探班，现已北京戏份全部拍摄完毕，将于1月7日远赴毛里求斯拍摄剩余片段，预计于明年5月上映的电影中，有很多RIMOWA镜头哦，希望大家相互传播宣传，不要错过。



《等风来》



《等风来》由导演滕华涛改编成同名电影，这也是滕华涛导演和鲍鲸鲸继《失恋33天》后再度联手打造的一部大银幕作品。电影已于12月29日上映，由井柏然、倪妮主演，全片4/5以上的戏份在尼泊尔拍摄。片中有大幅RIMOWA镜头露出，希望大家去影院观看哦，观看时别忘了查找RIMOWA的身影。



人事任命通知

根据秉臣科技(北京)有限公司(以下简称公司)的经营发展需要及业务运营需要，经公司管理层研究决定，现将涉及部门人员调整的人事任命公布如下：

任命喻洋洋为全国销售总监，负责全国销售事务，向总裁汇报；

任命侯慧芳为北京区销售主管兼任销售总监助理，向销售总监汇报；

任命韩霜为售后服务经理，全面负责全国售后部门工作，并取消其兼任大客户经理职务，向总裁汇报；

任命许应生为上海区售后服务部主管，负责上海区售后服务部门工作，向售后经理汇报；

任命米冬然为总裁助理，兼任大客户经理职务，向总裁汇报；

任命赵雪玉为市场总监，向总裁汇报；

调整市场部助理职位一张云雷担任媒介助理；

——李磊磊担任公关助理；

备注：

销售部各区区域经理涉及的本区事务，向销售总监汇报，涉及的内容、过程、结果需抄送至总裁；

以上人员凡涉及交接工作的，请尽快完成交接工作。

特此通知！

秉臣科技(北京)有限公司
2013年12月25日

2014放假安排							放假安排						
2014年1月 春节							2014年2月 春节						
星期一	星期二	星期三	星期四	星期五	星期六	星期日	星期一	星期二	星期三	星期四	星期五	星期六	星期日
		1	2	3	4	5						1	2
6	7	8	9	10	11	12	3	4	5	6	7	8	9
13	14	15	16	17	18	19	10	11	12	13	14	15	16
20	21	22	23	24	25	26	17	18	19	20	21	22	23
27	28	29	(除夕) 30	(初一) 31			24	25	26	27	28		